

Si ets una persona emprenedora que desitja tenir el seu propi negoci, una Fruiteria pot ser una bona alternativa.

El negoci de la Fruita i Hortalisses es un dels més estables dins del sector de la alimentació. Fins i tot la influència de les grans superfícies, **les Fruites i Hortalisses es compren sobre tot a les Fruiteries tradicionals.**



Si vols introduir-te en aquest sector, has de tenir en compte els aspectes següents:.

Requisits mínims.

1. Capital Inicial per posar en marxa el negoci.
2. Tenacitat i voluntat per aprendre les particularitats del negoci.
3. Un local equipat per l'activitat a desenvolupar.
4. Proveïdors que et serveixen el producte que has de vendre.
5. Personal.

Preguntes freqüents.

Es necessita **EXPERIÈNCIA** dins del sector?

- NO es imprescindible. Però, no has d'arriscar a crear la teva fruiteria sense un bon assessorament inicial. Per tenir èxit, has de conèixer les particularitats del negoci i per això, es totalment imprescindible comptar amb l'assessorament de professionals del sector que t'orientin en els teus primers mesos d'activitat.

QUÈ NECESSITO per obrir la botiga?

A més del propi local, hi ha un equipament imprescindible per el bon funcionament d'una fruiteria.

Dins aquest equipament destaquen els següents elements:

- Mobiliari per exposar el producte (taules i prestatgeries adaptades).
- Mostradors per cobrar.
- Bàscules per pesar el producte.
- Caixa registradora i/o TPV (Terminal Punt de Venda)
- Càmara frigorífica per els productes que ho necessiten.
- Suports per posar els preus.
- Decoració pròpia de la botiga.
- Elements consumibles: bosses, etc.
- Primera compra de Producte.

A més, es important disposar d'una bona **Assessoria** per tramitar totes les gestions: Llicències d'apertura, altes IAE, constitució societat o alta d'autònoms, comptabilitat del negoci, liquidacions amb Hisenda, contracte de lloguer, altes de subministraments (Aigua, Electricitat, etc.).

¡ MOLT IMPORTANT !

Controla el teu impuls.

Abans de fer qualsevol compra o instal·lació, planifica i ASSESSORA'T sobre les teves necessitats reals.

¡Pots estalviar-te molts diners !!!!!



Quant necessito per obrir la botiga?

- A Cobarna Fruits t'aconsellem prudència a la inversió a realitzar. Els m² del local, l'estil, la decoració o el mobiliari que escullis, pot fer variar sensiblement la inversió a realitzar.
- Si et deixes assessorar pel nostre Equip de Professionals, **15-20.000.-€uros** haurien de ser suficients per a cobrir les **primeres necessitats** del teu negoci.

- També has de comptar amb un petit capital propi per afrontar els imprevistos y els compromisos de pagament dels primers mesos, fins que el teu negoci s'estabilitzi.

LOCAL: Quants m² ha de tenir? ¿Com ho puc escollir? ¿En què ubicació?

- Hi ha fruiteries de molts diverses mides que funcionen perfectament, però, nosaltres aconsellem un mínim de 70m² per aconseguir una bona exposició i amb això, la corresponent venda.
- Aquest tipus de negoci no requereix particularitats especials, però es important que estigui ben situat (el més a prop possible de escoles, mercats, transports públics, centres comercials amb accés de vianants, etc.)
- En Cobarna Fruits podem ajudar-te en la seva recerca.

Com m'oriento per fixar els PREUS?

- L'assignació dels preus es la teva competència i va en funció dels productes, però, sempre comptaràs amb l'ajuda i orientació de Cobarna Fruits.

Amb que MARGES es treballa?

- No tots els productes tenen el mateix marge, però, la mitjana oscil·la sobre el 30 i el 40% sobre el preu de compra.
- En treballar amb productes peribles, inevitablement es produeixen unes minves por deteriorament que poden oscil·lar del 3 al 5% de la mercaderia comprada.

Quántes PERSONES necessito a la botiga?

- No es pot establir una xifra concreta ja que dependrà de factors com els m² de la botiga, l'afluència de clients que tinguis, els horaris que estableixis, etc.

Quins HORARIS d'obertura he de tenir? He d'obrir al migdia?

- Com més ampli sigui l'horari d'obertura al públic, més possibilitats de venda.
- La teva pròpia experiència, segons la ubicació i el tipo de clientela que tinguis aniran determinant les millors hores d'obertura i tancament.

COMANDES. Com sé el que he de comprar?

- A Cobarna Fruits, a través del seu Equip Comercial i/o del nostre SAC intern (Servei Atenció Comercial), t'ajudarem a la realització de les teves primeres comandes, tenint en compta, tant la quantitat com la varietat de la gama a disposar.
- A més, en cada comanda et informarem dels productes de temporada, de les ofertes i dels preus orientatius de cadascuna de les referències.

Com obrir una Fruiteria

TRANSPORT Em portaran els productes a la botiga? Cobarna Fruits et subministra el producte directament a la teva botiga.

FORMACIÓ Tinc que conèixer les característiques de les fruites i hortalisses per poder començar?

- Com més sàpigues del producte que vens, millor podràs assessorar als teus clients i més satisfets es sentiran. No obstant això, no es necessari un coneixement profund per mantenir satisfeta la teva clientela, sempre que vagi acompanyat d'una bona proposta de producte i una bon tracte als teus clients.

SUPORT Amb qui puc contar per que m'ajudi a muntar el meu negoci?

- A COBARNA FRUITS disposem d'un Equip de Professionals altament qualificats i una dilatada experiència en el sector.
- Tot el nostre Equip es bolcarà DES DEL PRIMER MOMENT perquè el teu projecte es converteixi en una realitat.

Un cop aclarits els dubtes inicials, si creus que el negoci de Fruites i Hortalisses es el teu projecte de futur, t'anيمem a que et posis en contacte amb nosaltres.

Cobarna Fruits, S.L.

C/ Longitudinal 5, 35
Mercabarna - 08040 – Barcelona
Tf: 93 556 14 33
e-mail: cobarnafruits@cobarnafruits.com
url: www.cobarnafruits.com



Cobarna Fruits = Tot + fàcil