

Si eres una persona emprendedora que desea tener su propio negocio, una tienda de Frutas y Verduras puede ser una buena alternativa.

El negocio de la Frutas y Verduras es uno de los más estables dentro del sector de la alimentación. A pesar de la influencia de las grandes superficies, las Frutas y Verduras siguen comprándose mayoritariamente en las Fruterías tradicionales.



Si deseas introducirte en este sector, es preciso que tengas en cuenta una serie de aspectos.

Requisitos mínimos.

1. Capital Inicial para arrancar el negocio.
2. Tenacidad y voluntad para aprender las particularidades del negocio.
3. Un local equipado para la actividad a desarrollar.
4. Proveedores que te suministren el producto que vas a vender.
5. Personal.

Preguntas frecuentes

¿Es necesaria la **EXPERIENCIA** en el sector?

- NO es imprescindible. Sin embargo, no debes arriesgarte a crear tu empresa de frutas y verduras sin un buen acompañamiento inicial. Para tener éxito, debes conocer las particularidades del negocio y para ello, SÍ es imprescindible el asesoramiento de profesionales del sector que te orienten en tus primeros meses de actividad.

¿**QUÉ NECESITO** para abrir la tienda?

Además del propio local, hay un equipamiento imprescindible para el buen funcionamiento de una frutería. Entre éste, destacan los siguientes elementos:

- Mobiliario para exponer el producto (mesas y estanterías adaptadas)
- Mostrador/es para el cobro.
- Básculas para pesar el producto.
- Caja registradora y/o TPV (Terminal Punto de Venta)
- Cámara frigorífica para los productos que lo requieran.
- Soportes para los precios.
- Decoración propia de la tienda.
- Elementos consumibles: bolsas, etc.
- Primera compra de Producto.

Además, es importante disponer de una buena Gestoría para tramitar todas las gestiones: Licencias de apertura, altas IAE, constitución sociedad o alta autónomos, contabilidad del negocio, liquidaciones con Hacienda, contrato de alquiler, altas de suministros (Agua, Electricidad, etc.),

¡ MUY IMPORTANTE !

Controla tu ímpetu.

Antes de realizar cualquier compra o instalación, planifica y ASESÓRATE sobre tus necesidades reales.

¡Puedes ahorrarte mucho dinero !!!!!



¿Cuánto **DINERO** necesito para arrancar?

- En Cobarna Fruits te aconsejamos prudencia en la inversión a realizar. Los m² del local, el estilo, la decoración o el mobiliario que elijas, puede hacer variar sensiblemente la inversión a realizar.
- Si te dejas aconsejar por nuestro Equipo de Profesionales, **15-20.000.-€uros** deberían ser suficientes para cubrir las primeras necesidades de tu negocio.

- También debes contar con un remanente de capital propio para afrontar los imprevistos y los compromisos de pago de los primeros meses, hasta que tu negocio se establezca.

LOCAL: ¿Cuántos m² debe tener? ¿Cómo lo elijo?

¿En qué ubicación?

- Existen fruterías de muy diversos tamaños que funcionan perfectamente, sin embargo, nosotros aconsejamos un mínimo de 70m² para lograr una buena exposición y con ello, la correspondiente venta.
- Este tipo de negocio no requiere particularidades especiales, pero es importante que esté bien ubicado (lo más cerca posible de escuelas, mercados, transportes públicos, centros comerciales con acceso peatonal, etc.)
- En Cobarna Fruits podemos ayudarte en su búsqueda.

¿Cómo me oriento para fijar los PRECIOS?

- La asignación de precios es de tu competencia y va en función de los productos, sin embargo, siempre contarás con la ayuda y orientación de Cobarna Fruits.

¿Con que MÁRGENES se trabaja?

- No todos los productos tienen el mismo margen, sin embargo, la media oscila sobre el 30 y el 40% sobre el precio de compra.
- Al trabajar con productos perecederos, inevitablemente se producen unas mermas por deterioro que pueden oscilar del 3 al 5% de la mercancía comprada.

¿Cuántas PERSONAS necesito en la tienda?

- No se puede establecer una cifra concreta ya que dependerá de factores como los m² de la tienda, la afluencia de clientes que tengas, los horarios que establezcas, etc.

¿Qué HORARIOS de apertura debo tener? ¿Debo abrir al mediodía?

- Cuanto más amplio sea el horario de apertura al público, más posibilidades de venta.
- Tu propia experiencia, según la ubicación y el tipo de clientela que tengas irán determinando las mejores horas de apertura y cierre.

PEDIDOS ¿Cómo sé lo que debo comprar?

- En Cobarna Fruits, a través de su Equipo Comercial y/o de nuestro SAC interno (Servicio Atención Comercial), te ayudaremos en la realización de tus primeros pedidos, teniendo en cuenta, tanto la cantidad como la variedad de la gama a disponer.
- Además, en cada pedido te informaremos de los productos de temporada, de las ofertas y de los

precios orientativos de cada uno de las referencias.

TRANSPORTE ¿Me traerán el género a la tienda?

- Cobarna Fruits te suministra el producto directamente a tu tienda.

FORMACIÓN ¿Tengo que conocer las características de las frutas y verduras para poder empezar?

- Cuanto más sepas del producto que vendes, mejor podrás asesorar a tus clientes y más satisfechos se sentirán. Sin embargo, no es necesario un conocimiento profundo para mantener satisfacción a tu clientela, siempre que vaya acompañado de una buena oferta de producto y una buena atención a tus clientes.

APOYO ¿Con quién puedo contar para que me ayude a montar mi negocio?

- En COBARNA FRUITS disponemos de un Equipo de Profesionales altamente cualificado y una dilatada experiencia en el sector.
- Todo nuestro Equipo se volcará DESDE EL PRIMER MOMENTO para que tu proyecto se convierta en una realidad.

Si una vez aclaradas las dudas iniciales, crees que el negocio de Frutas y Verduras es tu proyecto de futuro, te animamos a que te pongas en contacto con nosotros.

Cobarna Fruits, S.L.

Calle Longitudinal Cinco, 35
Mercabarna - 08040 – Barcelona
Tf: 93 556 14 33
e-mail: cobarnafruits@cobarnafruits.com
url: www.cobarnafruits.com



Cobarna Fruits = Todo + fácil